

Ochrona Prawna – polisa „LEGO”

Warszawa, 27 stycznia 2016 r.

Robert Szywalski

*Przewodniczący Zespołu Ubezpieczeń Ochrony Prawnej w Polskiej Izbie Ubezpieczeń
Dyrektor Departamentu Sprzedaży Korporacyjnej i Underwritingu
D.A.S. Towarzystwo Ubezpieczeń Ochrony Prawnej S.A.*

Sąd sądem, a sprawiedliwość musi być po naszej stronie.



Co to jest ubezpieczenie ochrony prawnej?

Ubezpieczenie ochrony prawnej chroni przed ryzykiem prowadzenia sporów prawnych i ponoszeniem kosztów związanych z takimi sporami.

Ubezpieczyciel rekompensuje koszty, ale nie prowadzi samodzielnie spraw ubezpieczonego – **nie reprezentuje ubezpieczonego w sądzie.**

Praktyka wykształciła dwa podstawowe modele:

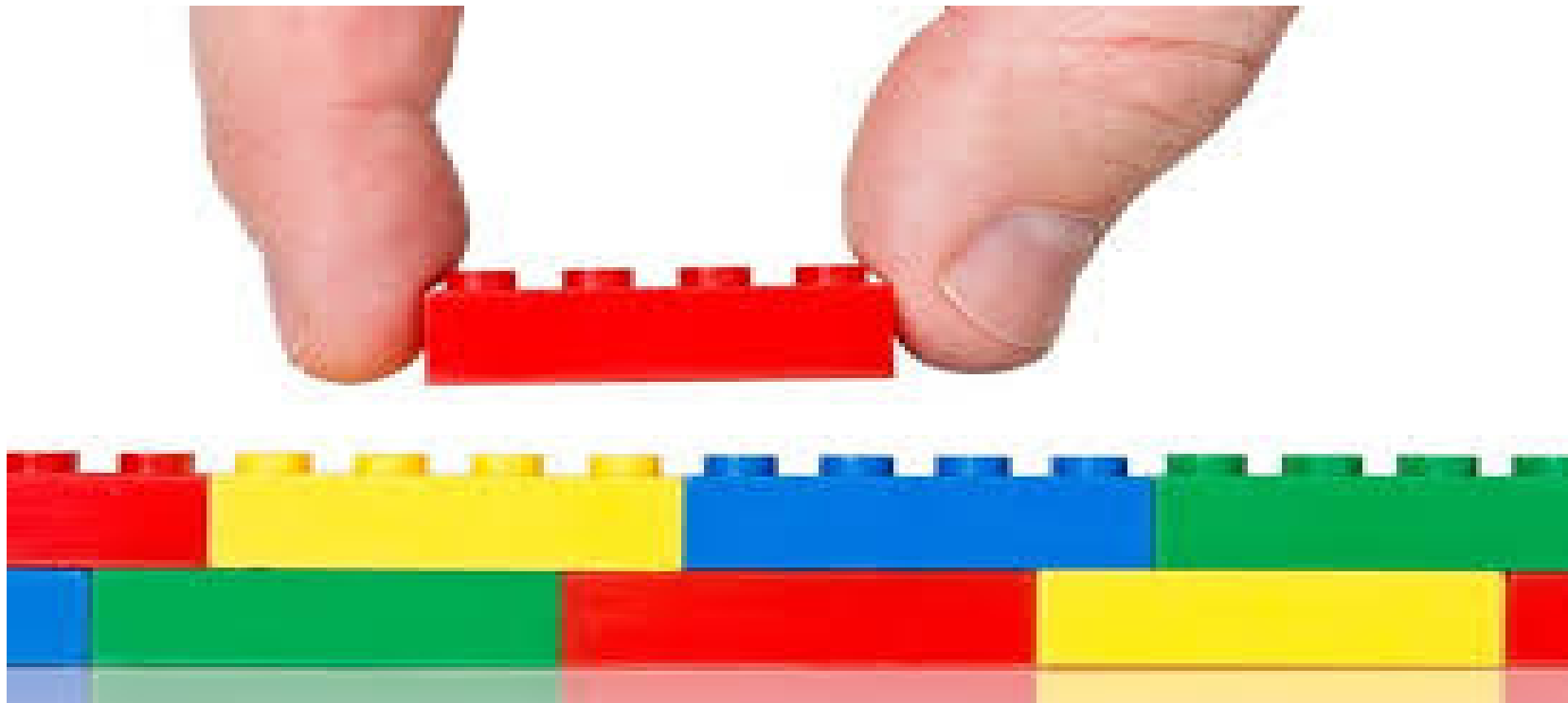
- Ochrona prawna – legal protection
- Asysta prawna – legal assistance

Ochrona prawna w swoim modelu ma wiele wspólnych cech z ubezpieczeniami odpowiedzialności cywilnej.

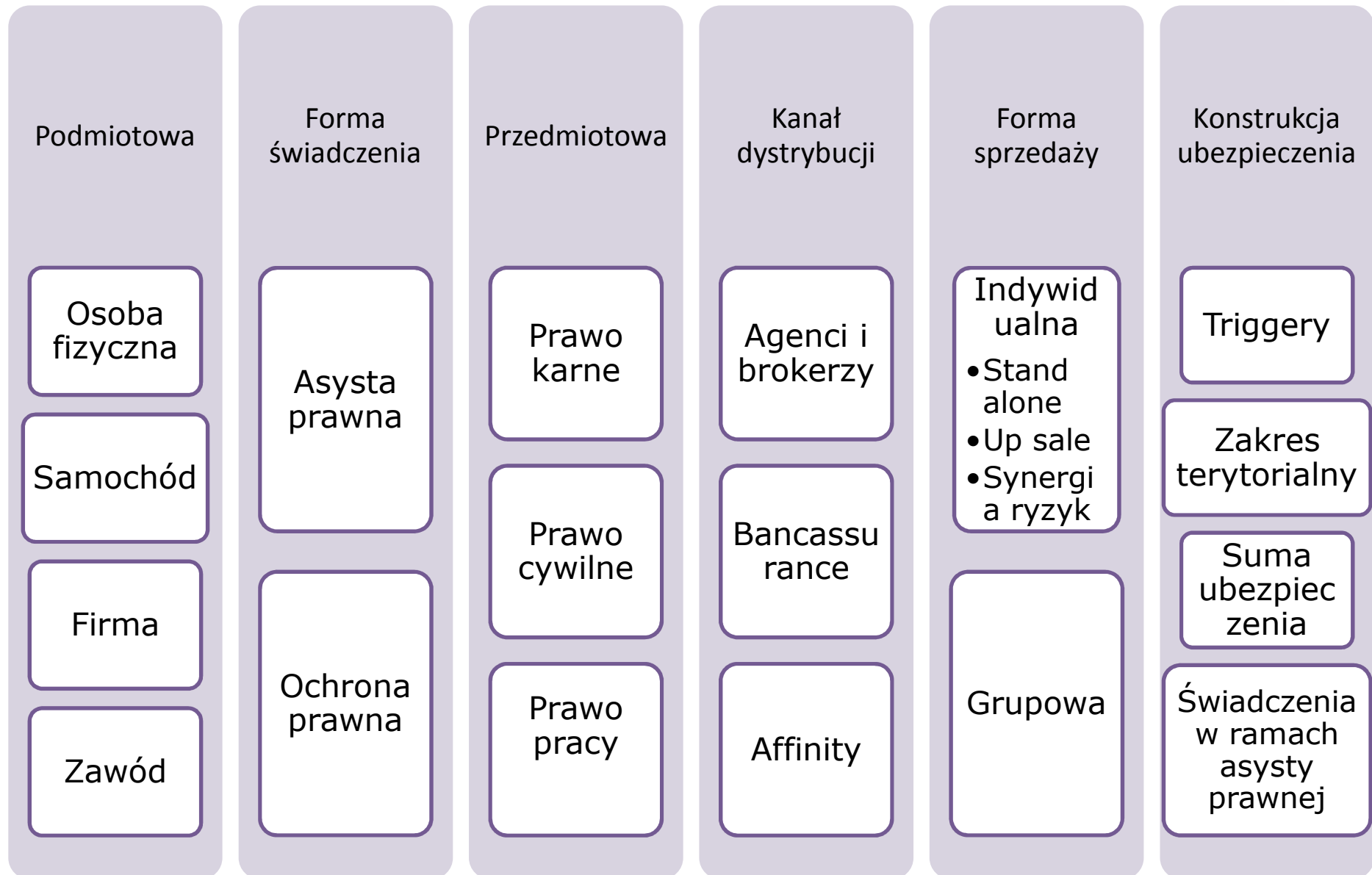
Przykładowe koszty pokrywane z OP

- ❑ koszty wynagrodzenia adwokata lub radcy prawnego;
- ❑ koszty sądowe, łącznie z należnościami dla świadków i biegłych;
- ❑ opłaty i koszty w postępowaniu przed organami administracji państwowej i samorządowej, łącznie z należnościami dla świadków i biegłych;
- ❑ koszty poręczenia majątkowego przewidzianego dla uniknięcia tymczasowego aresztowania;
- ❑ koszty obrony interesów prawnych strony przeciwnej, o ile Ubezpieczony na mocy prawomocnego orzeczenia sądu zobowiązany jest do ich pokrycia.

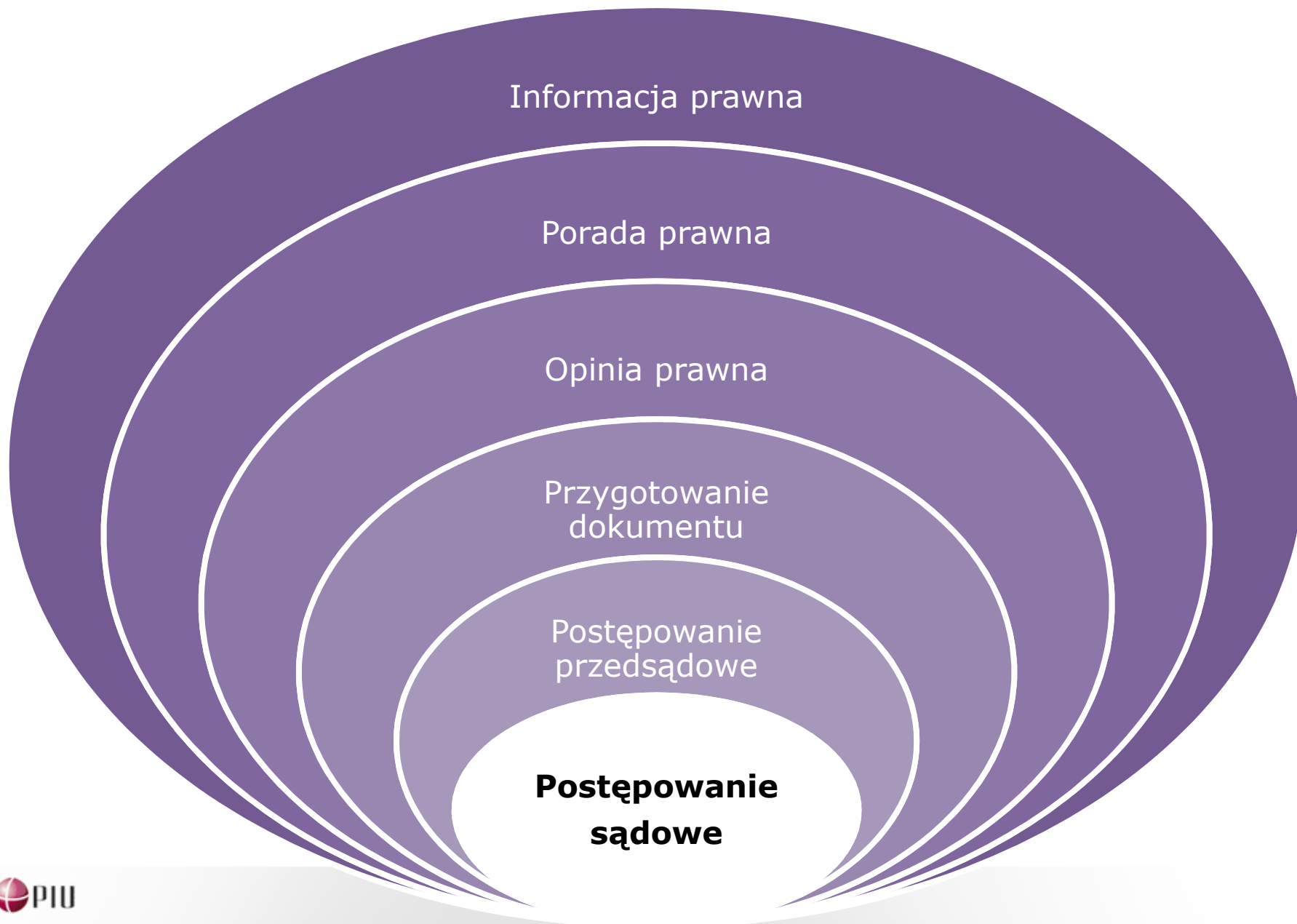
**Ochrona prawna jest jak klocki LEGO,
dużo wariantów i nie zawsze musisz robić
to co narysowano na pudełku.**



Wiele perspektyw /PRZYKŁADY/



Świadczenia w ramach asysty prawnej /PRZYKŁADY/



W całym 2014 zebrano 79 mln zł

Po 3Q2015 jest już 154 mln zł

20 polskich zakładów ubezpieczeń ma zezwolenie na grupę 17

20 ubezpieczycieli ma w ofercie jakiegokolwiek

ubezpieczenie szeroko rozumianej OP

Na rynku znalazłem 66 OWU i nieznaną ilość umów generalnych.

Subiektywnie o rynku OP

- ❑ ok 5% przypisu pochodzi ze sprzedaży stand alone.**
- ❑ geograficzny podział Polski – znajomość produktu lub marki**
- ❑ OP nie jest produktem „porównania” – klient nie sprawdza czy gdzieś jest taniej, czy gdzieś jest lepiej**
- ❑ polski konsument patrzy na cenę**
- ❑ ubezpieczony w modelu stand alone widzi polisę jako all inclusive**
- ❑ najslabszym elementem jest pośrednik – niewielu oferuje OP**

Alternatywa dla ochrony prawnej z perspektywy statystycznego Polaka

- **kancelarie odszkodowawcze**
- **„po znajomości”**
- **usługi „pro bono”**
- **„odpuszczam”**
- **idę do prawnika i płacę**

Dziękujemy za uwagę
